

ENTREVISTA OLIVIER CHARMET DIRECTOR DE NEGOCIO DE RENTA BOX

## “La ventaja de Renta Box es la flexibilidad, que permite adaptarnos a las necesidades de los clientes”

Es incuestionable el cambio de las necesidades de almacenamiento y logística que tienen hoy día las empresas, que en su mayoría demandan soluciones flexibles y personalizadas que, además, les aporten una reducción de costes. En este contexto destaca Renta Box, una compañía dedicada desde hace más de 20 años al alquiler de contenedores y a ofrecer servicios integrales relacionados con este segmento de mercado.

### ¿Qué valor añadido representa para el cliente el hecho de que Renta Box le ofrezca un servicio integral?

El valor añadido para nuestros clientes está representado por el hecho de no estar obligados a mantener durante todo el año un stock importante de envases para un uso que está limitado a unos meses. Nuestro servicio integral permite gestionar su parque de envases pasando de un modelo de costes fijos a otro de costes variables y así adaptar su demanda de envases a los volúmenes que requiera su actividad con un alquiler a corto plazo que optimiza su estructura de costes.

### ¿Cómo han cambiado las necesidades de almacenamiento y logística en los últimos años en el mundo empresarial?

A nivel de almacenamiento y logística, las herramientas informáticas permiten mejorar la gestión y rotación del parque de envases adaptando la oferta y la demanda. Con ello se logra reducir el volumen necesario de envases y el tiempo de los ciclos entre usuarios, así como concentrar las áreas o superficies de almacenamiento tales como las de lavado, reparación y mantenimiento. Asimismo, permite también mejorar los coeficientes de

cargas para obtener los mejores costes de transporte.

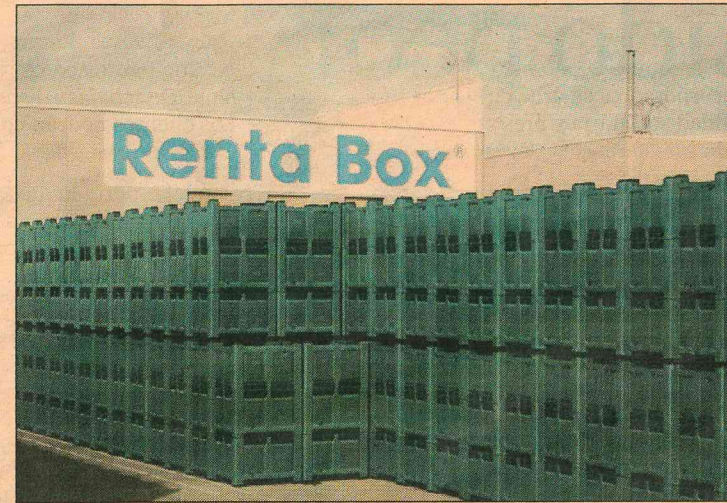
Por otra parte, desde hace algunos años se está desarrollando la automatización de varias actividades de logística tanto en centros de distribución como en preparación de pedidos, lo cual ayuda a dotar de mayor eficiencia al proceso logístico de las empresas.

### ¿Cuánto puede ahorrar un cliente gracias al servicio de alquiler de contenedores y big boxes que ustedes proporcionan?

El ahorro es específico para cada

Zamácola señaló que los comercios de la industria textil han “aprendido

para que el pequeño comercio entre de lleno en el negocio online.



cliente, ya que no se puede calcular un promedio general pues depende de muchos factores, así como de las particularidades de cada cliente.

### ¿Cómo es el catálogo de productos y servicios que ponen a disposición del cliente?

La ventaja de Renta Box es la flexibilidad, que permite adaptarnos a las necesidades de los clientes para ofrecer siempre la mejor solución tanto a nivel de producto como de tipo de servicio. No tenemos un modelo único de gestión de parque de envases ni de tipos de producto. Analizamos con el cliente sus requerimientos en detalle y le ofrecemos la solución que mejor se adapta para dar cobertura a sus necesidades tanto de producto como de servicio.

### ¿Hacia dónde se dirigen sus objetivos más relevantes a corto, medio o largo plazo?

Nuestros objetivos contemplan desarrollar nuestro modelo de alquiler a corto plazo, pero también proponer un modelo de gestión integral de parques de envases de plástico reduciendo así emisiones de carbón, mejorando la huella de carbono de los clientes y promocionando el uso de envases de plástico reutilizables para optimizar los costes de logística.



**Renta Box**  
ALQUILER CONTENEDORES DE PLÁSTICO

[www.rentabox.es](http://www.rentabox.es)